daniela ullmann | diplomarbeit 2009

visit sweden









situationsanalyse

situationsanalyse

konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

image

chancen: die natur, grosse sicherheit, grösse des landes, ruhe, musikfestivals,

abwechslungsreich, sozial

gefahren: langer reiseweg, anreise mit flugzeug oder auto & schiff, teuer,

ältere einwohner sprechen kein englisch, zu viel natur,

öffentliche verkehrsmittel dürftig

produkt

schweden bietet kanutouren, camping, trekking, selgeln, meer, wälder, elchsafaris, städte, schäreninseln, ruhe, baden, wandern, angeln, und vieles mehr

preis

schweden ist teurer als z.B. italien, da man für zwei wochen fliegt, anstatt die lange anreise mit dem auto zurück zu legen

distribution

reisebüro, internet, verkehrsbüro

branche

es gibt viele reisebüros und anbieter, städtereisen liegen weiterhin im trend schweizer geben viel geld aus für ferien, meistens für zwei bis drei wochen im sommer



situationsanalyse

situationsanalyse

konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

tourismusmarkt

sommer & winter bleiben hauptsaison-ferienzeiten, fliegen ist günstiger als vor jahren, aktivurlaub ist gefragter als strandferien, städtereisen liegen im trend

konsument

er fährt nicht gerne lange strecken, schon gar nicht mit kindern, sucht erholung, gibt für schöne ferien gerne geld aus, bei schweden-ferien von weniger als drei wochen sollte man fliegen

kommunikation

in der schweiz bisher wenig bis gar nichts, kataloge im reisebüro und an tourismusmessen



konklusion

situationsanalyse
konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

hauptchancen

natur, aktivferien liegen im trend, sicherheit ist so gross wie nirgendwo

hauptgefahren

teuer, weg für zwei wochen ferien lohnt sich nur mit flug, geringer bekanntheitsgrad

problemstellung

schweden ist nicht bekannt für ferien, man denkt zuerst an dutzend andere destinationen, bei zwei wochen ferien fährt man nicht mit dem auto



strategieansatz

situationsanalyse
konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

strategieansatz

durch imagewerbung soll schweden bekannt und beliebt gemacht werden, als naturdestination für sommer und winter, nicht für die masse sondern für aktivurlauber wie familien, junge abenteurer und ältere paare



positionierung

situationsanalyse
konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

positionierung

wetter ist nicht immer top, kann auch mal regnen und kühler sein, natur, wasser, erholung für aktive



zielsystem

situationsanalyse
konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

produktepositionierung

die natur ist der usp von schweden

werbliche positionierung

naturferien für aktive

zielgruppe

familien, junge abenteurer, ältere paare kinderfreundlich, abenteuerlustig, ruhesuchend, naturfreunde

soziodemographische merkmale

60 % männer 40 % frauen

alter: 25 bis 75 jahre

haushaltsgrösse: 1 bis 5 personen

bildung: berufschule, mittel- und hochschule

einkommen: fr. 4'000.– bis 15'000.– kaufkraftklasse: 2 und obere 3

wohnort: stadt, land, agglomeration

psychologische merkmale

naturliebend, aktiv, weltoffen



zielsystem

situationsanalyse konklusion strategieansatz positionierung zielsystem copy-& mediaplattform inserate plakat imagebroschüre tv-spots point of sale aktionen/events

verhaltensbezogene merkmale

ein bis zwei mal ferien pro jahr, planende personen, sicherheit ist wichtig, familienfreundliche, aktiv in der freizeit, sportlich

kommunikationsbezogene merkmale

tagesanzeiger, schweizer illustrierte und/oder schweizer familie abonniert, tv, radio, mund zu mund (empfehlung von freunden und fachpersonen)

konsumbezogene merkmale

ferien sind wichtig, preis ist nicht das wichtigste, kaufen bewusst

werbeziel

zielgruppe informiert sich über schweden und bucht ferien

wissensziel

naturferien für aktive informationsquellen und buchungsstellen sind bekannt

einstellungsziel

sich über schwedenurlaub informieren, vorurteile abbauen

handlungsziel

zielgruppe ist animiert über katalog, homepage oder reisebüro ferien zu buchen



copy- & mediaplattform

situationsanalyse konklusion strategieansatz positionierung zielsystem

copy-& mediaplattform inserate

plakat imagebroschüre tv-spots point of sale aktionen/events

copyplattform

familie

hauptbotschaft: zeit zum spielen in der natur

nebenbotschaft: baden, tiere, seen, boote, pippi langstrumpf

reason why: sicher, kinderfreundlich, märchenland, tausend aktivitäten

ältere paare

hauptbotschaft: ruhe & erholung in der natur

nebenbotschaft: wandern, segeln, boote, seen, bären, elche, städte

reason why: wenig einwohner, weite natur, eigene stugar

abenteurer

hauptbotschaft: echte abenteuer in der natur

nebenbotschaft: trekking, kanutouren, hundeschlitten, segeln

reason why: ursprünglich, kontaktfreudig, tiere, abwechslung, sommer & winter destination

tonalität

ehrlich, lebendig, bildstark



copy- & mediaplattform

situationsanalyse

konklusion strategieansatz

positionierung

zielsystem

copy-& mediaplattform

inserate

plakat

imagebroschüre

tv-spots point of sale

aktionen/events

mediaplattform

womit: tv-spots, inserate, plakate, pos, events

wann: im frühling für sommerkampagne, im herbst für winterkampagne

tv-spots zielgruppengesteuert zu verschiedenen einschaltzeiten

wodurch: schweizer fernsehen, rtl, pro7

tagesanzeiger, schweizer illustrierte, schweizer familie

plakatstellen in fussgängerzonen (wie z.b. bahnhofstrasse zürich)

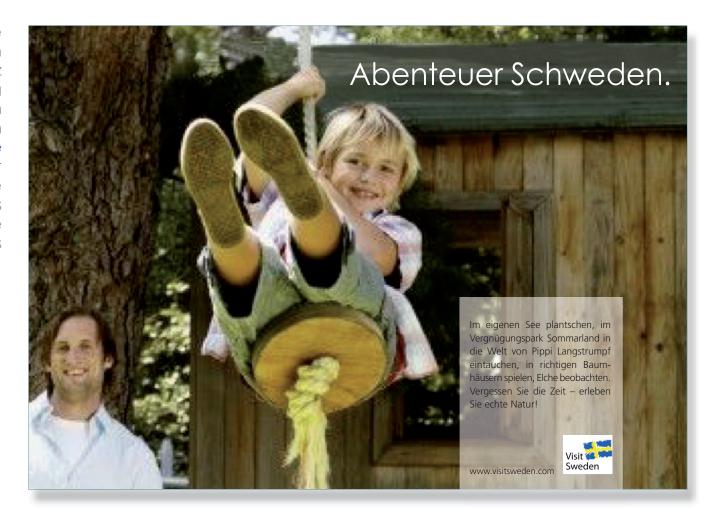
in einkaufsmall vor reisebüro, an tourismusmessen

an sportanlässen

wo: ganze schweiz

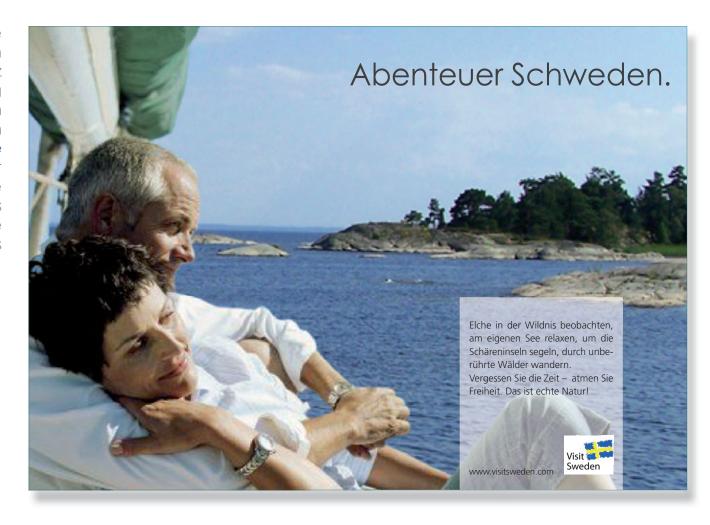


inserat family



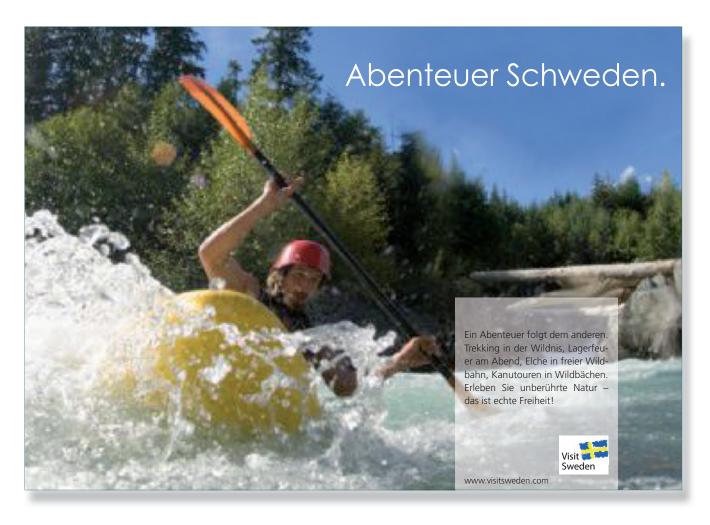


inserat nature lovers



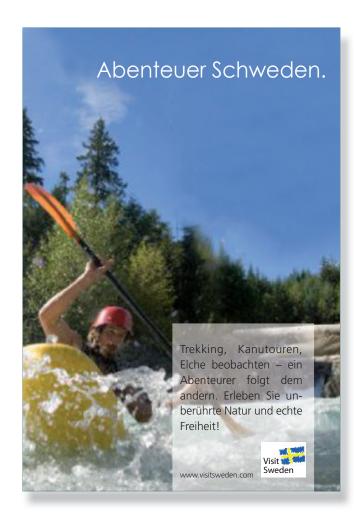


inserat adventurer





plakat adventurer









daniela ullmann | diplomarbeit

imagebroschüre





imagebroschüre

situationsanalyse konklusion strategieansatz positionierung zielsystem copy-& mediaplattform inserate plakat imagebroschüre tv-spots point of sale aktionen/events



Abenteuer Natur.

Durch unberührte Wälder wandern und Wasserfälle entdecken. Elche in freier Wildbahn beobachten oder am eigenen See entspannen. Schweden bietet fantastische Naturerlebnisse! 58% der Fläche sind von Wäldern bedeckt. Be-eindruckende Nationalparks und über 90 000 seen laden ein zum Wandern und Verweilen. Dank der Mitternachtssonne können Sie im Norden des Landes die hellen Sommernächte noch länger geniessen. Endlose Natur, Stille, frische Luft und sauberes Wasser im Überfluss – Freiheit für Körper und Geist.

Mittelschweden bietet für Wander- oder Fahr-radurlauber eine ideale Mischung an Natur- und Kulturerlebnissen. An keinem anderen Ort ist die traditionelle Volkskultur mit ihren alten Bräuchen und ihrem ursprünglichen Kunsthandwerk so lebendig anzutreffen.

Zu Hause auf schwedisch.

Typisch schwedisch lässt es sich in einem Ferienhäuschen wohnen. Zum Beispiel an einem klei-nen Waldsee, um die Ruhe zu geniessen. Falls Ihnen die Natur einmal zu ruhig wird, finden Sie schnell Kontakt zu den gemütlichen, freundlichen und offenen Schweden und erleben echte Gastfreundschaft!

Wanderferien.

Die Schäreninseln.

In den Schärengärten, einer einzigartigen Insel-welt an der Ost- und Westküste, werden Segeltörns zu Entdeckungsreisen.







Am Meer. Endlose Sandstrände und raue Küste – eine traumhafte Kulisse für lange Ausflüge zu Fuss

oder auf dem Wasser. Auch kulinarisch bietet Schweden grosse Vielfalt. Es lohnt sich, in den kleinen Fischerdör-fern die lokalen Delikatessen wie geräucherten Lachs, Felchenrogen oder Mulebeerenkompott zu degustieren.

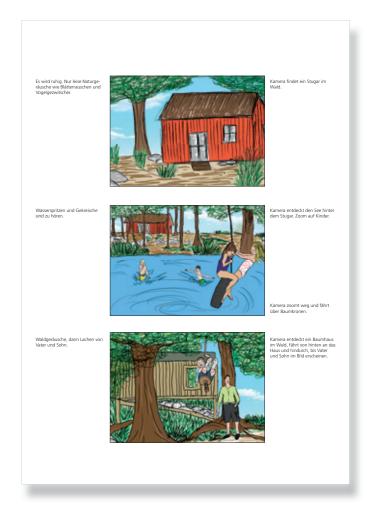


tv-spot family



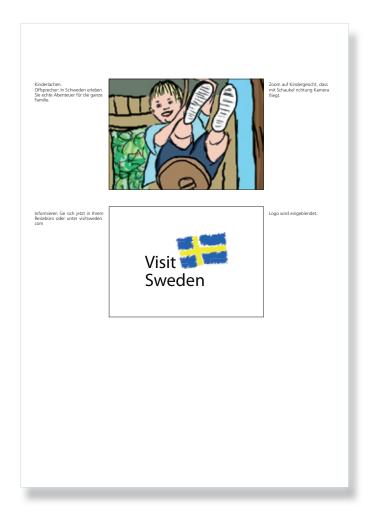


tv-spot family





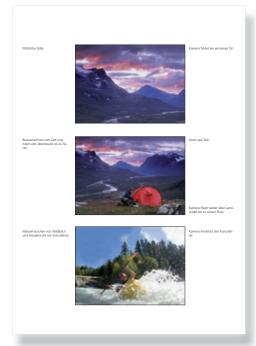
tv-spot family

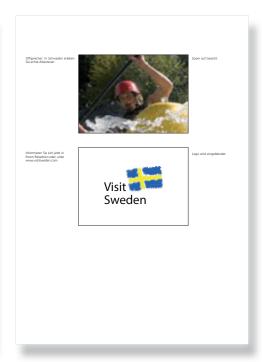




tv-spot adventurer









tv-spot nature lovers









pos – banner adventurer







pos – banner family







pos – banner nature lovers







pos - showpiece





aktionen/events

situationsanalyse
konklusion
strategieansatz
positionierung
zielsystem
copy-& mediaplattform
inserate
plakat
imagebroschüre
tv-spots
point of sale
aktionen/events

tourismusmessen (handel)

um den handel zu animieren, schweden mehr zu empfehlen, studienreisen anbieten an tourismusmessen mit stand aufmerksamkeit wecken, wettbewerb für eigene schweden-ferien

sportanlässe (konsument)

aktive unterstützung für aktive zielgruppe, stand an anlässen mit wettbewerb eigener event im HB zürich "kanufahrt auf wildwasserbahn"

